



A. WSKAŹNIKI PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ

A 1. Wskaźnik płynności bieżącej:

$$WPB = \frac{AB}{ZB}$$

gdzie:

AB - aktywa bieżące,

ZB - zobowiązania bieżące.

Wskaźnik ten informuje o tym, ile razy bieżące aktywa pokrywają zobowiązania bieżące. Bezpieczny poziom tego wskaźnika powinien kształtować się na poziomie od 1,5 do 2.

A 2. Wskaźnik płynności szybkiej:

$$WSZ = \frac{AB - ZAP}{ZB}$$

gdzie:

AB - aktywa bieżące,


ZAP - zapasy,


ZB - zobowiązania bieżące.

Wskaźnik ten nazywany mocnym testem, określa, ile razy aktywa bieżące o najwyższej płynności pokrywają zobowiązania bieżące. Najbardziej wskazany przedział tego wskaźnika powinien wynosić od 1,2 do 1,5. Warto zauważyć, że zbyt wysokie wartości każdego ze wspomnianych wyżej wskaźników świadczą o złej strukturze finansowania działalności. W szczególności może to oznaczać nadmiar środków pieniężnych na rachunku bankowym lub (i) niepokojąco wysoki poziom należności. Z kolei ich zbyt niski poziom może stanowić sygnał zbliżających się kłopotów finansowych, uniemożliwiając tym samym spłatę bieżących zobowiązań. Niekiedy, np. w przypadku wysokiej inflacji, uzasadniony może być niższy poziom wspomnianych wskaźników. Firmy, w których występuje znaczna różnica między obydwojema wskaźnikami, charakteryzują się zbyt wysokim poziomem zapasów (zamrożone środki obrotowe). W niektórych branżach wysoki poziom zapasów może być koniecznością spowodowaną jej specyfiką.

Inne:

 - wskaźniki zadłużenia - www.biznesplan.waw.pl/m/wskB.pdf

 - wskaźniki rentowności (zyskowności) - www.biznesplan.waw.pl/m/wskC.pdf

 - wskaźniki operacyjności (sprawności działania) - www.biznesplan.waw.pl/m/wskD.pdf

 - wskaźniki płynności, zadłużenia, rentowności, operacyjności - www.biznesplan.waw.pl/m/wskazniki.pdf

  - analiza wskaźnikowa - www.biznesplan.waw.pl/m/mwskaz.html